

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	LEO FABRIZIO
Indirizzo	- 73010 - SOLETO (LE)
Telefono	
Cellulare	
Fax	
E-mail	
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	[01, Maggio, 1976]

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a) 16/03/2012 – a tutt'oggi
- Nome e indirizzo del datore di lavoro UNIPOL Assicurazioni
- Tipo di azienda o settore Bancario – Assicurativo
- Tipo di impiego Sub Agente Assicurativo & Promotore Finanziario
- Principali mansioni e responsabilità
Promotore Finanziario – Trade Off Analyst
Acquisizione di nuovi Clienti (Retail – Corporate-Assicurativo).
Portafoglio Gestito ed Amministrato
Portafoglio Assicurativo Ramo Vita
Portafoglio Assicurativo Ramo RCAUTO
Portafoglio Assicurativo Rami diversi
Erogazione Mutui
Erogazione Prestiti Personali
Ideazione e implementazione di strategie per lo sviluppo di nuova clientela su associazioni di categoria, cooperative e sindacati.

- Date (da – a) 28/03/2008 _ 01/03/2012
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro Sanpaolo Invest
 - Tipo di azienda o settore Bancario – Assicurativo
 - Tipo di impiego Promotore Finanziario
 - Principali mansioni e responsabilità
 - Promotore Finanziario – Trade Off Analyst
 - Acquisizione di nuovi Clienti (Retail – Corporate).
 - Portafoglio Gestito ed Amministrato
 - Portafoglio Assicurativo
 - Erogazione Mutui
 - Erogazione Prestiti Personali.
 - Collocamento di Carte di Credito.
 - Credito al Consumo.
 - Apertura di nuovi Conti Correnti di Corrispondenza.
 - Leasing Strumentale – Auto – Immobiliare - Agevolato.
 - Ideazione e implementazione di strategie per lo sviluppo di nuova clientela su associazioni di categoria.
-
- Date (da – a) 10/2002 – 20/03/2008
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro RasBank S.p.A. (ex Banca BNL Investimenti)
 - Tipo di azienda o settore Bancario – Assicurativo
 - Tipo di impiego Promotore Finanziario
 - Principali mansioni e responsabilità
 - Promotore Finanziario – Trade Off Analyst
 - Acquisizione di nuovi Clienti (Retail – Corporate).
 - Portafoglio Gestito ed Amministrato
 - Portafoglio Assicurativo
 - Erogazione Mutui
 - Erogazione Prestiti Personali
 - Collocamento di Carte di Credito.
 - Credito al Consumo.
 - Apertura di nuovi Conti Correnti di Corrispondenza.
 - Leasing Strumentale – Auto – Immobiliare - Agevolato.
 - Ideazione e implementazione di strategie per lo sviluppo di nuova clientela su associazioni di categoria.
-
- Date (da – a) 09/2001 – 10/2002
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro BNL Investimenti SIM – Milano
 - Tipo di azienda o settore Bancario – Assicurativo
 - Tipo di impiego Promotore Finanziario
 - Principali mansioni e responsabilità ACS (Sviluppo clientela)
-
- Date (da – a) 1999 – 2000
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro INA & ASSITALIA di Lecce;
 - Tipo di azienda o settore Settore Assicurativo
 - Tipo di impiego Collaborazione
 - Principali mansioni e responsabilità Ricerca di nuova clientela e sviluppo su target stabiliti.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) 05/03/2012
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione ISVAP
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Bancario – Assicurativo
- Qualifica conseguita **E - Collaboratori degli intermediari iscritti nelle sezioni A, B o D**
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) *Isritto nella sezione E del RUI (Registro Unico Intermediari assicurativi) con il n° E000409354 per la società: [PRONTASS S.r.l.](#)*

- Date (da – a) 12/03/2008
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione ISVAP
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Bancario – Assicurativo
- Qualifica conseguita **E - Collaboratori degli intermediari iscritti nelle sezioni A, B o D**
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) *Isritto nella sezione E del RUI (Registro Unico Intermediari assicurativi) con il n° E000105484 per la società: [SANPAOLO INVEST SIM SPA](#)*

- Date (da – a) 2008
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Allianz Bank S.p.A. Piazza Ercolea n° 15 – 20122- MILANO
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Corso – MIFID
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a) 2005
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione RasBank S.p.A. Piazza Ercolea n° 15 – 20122- MILANO
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Corso – Circolare ISVAP 551/D
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a) 2005
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione RasBank S.p.A. Piazza Ercolea n° 15 – 20122- MILANO
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Corso – Privacy
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a) 2005
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione RasBank S.p.A. Piazza Ercolea n° 15 – 20122- MILANO
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Corso – Patti Chiari
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

- Date (da – a) 2005
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione RasBank S.p.A. Piazza Ercolea n° 15 – 20122- MILANO
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Corso – Antiriciclaggio
- Qualifica conseguita

- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Date (da – a) 2003
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione BNL Investimenti SIM – Milano
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Settore Finanziario e Previdenziale
 - Qualifica conseguita TRADE OFF ANALYST finanziario e previdenziale.
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Date (da – a) 08/2002
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Albo Nazionale Promotori Finanziari
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Iscrizione Albo Nazionale dei Promotori Finanziari con delibera Consob n° 13714 del 14_08_2002;
 - Qualifica conseguita Promotore Finanziario
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Date (da – a) 11/2001 – 01/2002
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Albo Nazionale Promotori Finanziari
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Settore Finanziario, Previdenziale, Normative.
 - Qualifica conseguita *Esame di Abilitazione ed iscrizione all'albo*
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) Promotore Finanziario
- Date (da – a) 2002
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Istituto Tecnico Commerciale “Michele Laporta” di Galatina (LE)
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Gestione Aziendale e Addetto alle vendite nelle imprese commerciali
 - Qualifica conseguita Attestato di partecipazione al PON 2002 di: “Gestione Aziendale e Addetto alle vendite nelle imprese commerciali”
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Date (da – a) 1995 - 2001
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Università degli studi di Lecce
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Corso di Laurea in Economia e Commercio (Vecchio ordinamento)
 - Qualifica conseguita Sostenuti 15 esami
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
- Date (da – a) 1990 – 1995
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Istituto Tecnico Commerciale “Michele Laporta” di Galatina (LE)
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Ragioniere, Perito Commerciale e Programmatore
 - Qualifica conseguita Ragioniere, Perito Commerciale e Programmatore voto 45/60
 - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE

Buona

Buona

Buona

FRANCESE

Buona

Buona

Buona

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE

RELAZIONALI

Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.

Ho acquisito un'ottima capacità di relazione e di comunicazione con il pubblico. In merito, particolarmente importante risulta il periodo da quando interagisco per motivi di lavoro, vedi assicuratore e soprattutto Promotore Finanziario. Nell'attività di programmazione dei bisogni finanziari, soprattutto, ho avuto modo di interagire e confrontarmi con i colleghi promotori, con le esigenze espresse/inespresse dei potenziali clienti, con i dibattiti instaurati con eventuali colleghi di altre società e responsabili di istituti bancari ed assicurativi.

La mia formazione e le esperienze lavorative, svolte nell' Area Commerciale di aziende di primaria importanza, mi hanno permesso di esprimere il mio spirito di adattamento a contesti più formali ed interlocutori differenti. Prediligo il lavoro di squadra e amo poter mettere la mia voglia di fare, la mia personalità nutrita dal giusto equilibrio di sogno e disincanto, curiosità e determinazione a disposizione di un team e di un obiettivo.

L'attività di formazione svolta ha permesso di accrescere sia le mie capacità di gestione che di professionalità nei confronti dei clienti e di interagire con essi nella risoluzione delle problematiche che giornalmente si presentavano. Ciò ha implementato il mio modo di affrontare le vicissitudini giornaliere di cui i potenziali clienti o i singoli erano portatori.

Le capacità comunicative rappresentano un fattore importante nella mia attività quotidiana.

La particolare vocazione "all'accoglienza" di un ufficio professionale si estrinseca nella capacità di relazionare con i clienti; cioè con persone di estrazione, cultura e nazionalità le più diverse.

Le attività svolte presso le varie strutture hanno permesso di evidenziare le mie capacità di interazione sociale con il personale dipendente interno alle organizzazioni.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.

Titolarità di capacità organizzative, operative e di problem solving. Queste capacità sono state acquisite durante l'attività svolta in qualità di Promotore Finanziario.

Capacità di autonomia e coordinamento Capacità acquisite durante l'attività svolta in qualità di Promotore Finanziario diverse e sempre più soventi sono le scelte che bisogna prendere in maniera autonoma e in breve tempo.

Capacità di autonomia gestionale e relazionale derivano dall'attività svolta giornalmente a contatto con le persone più svariate.

Capacità organizzative: Rivesto un ruolo politico all'interno dell'amministrazione comunale del mio paese. Sono un componente delle giunta comunale e del consiglio comunale con la delega di **Assessore ai Lavori Pubblici ed ai Servizi Cimiteriali**.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

Sistemi/applicativi informatici:

Pacchetto Office, Windows 2000/XP, Gestione File, Elaborazione Testi, Foglio elettronico, Database, Reti informatiche, Internet...

PATENTE O PATENTI

Patente Categoria: A – B – C.

ALLEGATI

DICHIARAZIONE DI CONSENSO

Il sottoscritto ai sensi dell'art.13 del D.Lgs 196/2003 e successive modifiche:

PUNTO 1 – presta il proprio **CONSENSO**, ai sensi dell'art.13 del D.Lgs 196/2003, al trattamento dei propri dati personali, ivi espressamente compresi i dati sensibili

FIRMA 

PUNTO 2 – presta il proprio **CONSENSO** alla comunicazione dei dati personali a terzi per attività funzionali all'attività della Società, indagini di mercato, socio-economiche e statistiche.

FIRMA 

Il sottoscritto, consapevole che chiunque rilasci dichiarazioni mendaci è punito ai sensi del codice penale e delle leggi speciali in materia, ai sensi e per gli effetti dell'art. 76 D.P.R. n. 445/2000 dichiara l'autenticità di quanto riportato nel presente curriculum.

Data

FIRMA 